

ΟΜΑΔΑ Α

A.1) Έωστό

A.2) Λάθος

A.3) Έωστό

A.4) Λάθος

A.5) Έωστό

A.6) Έωστό

A.7) Β

A.8) γ

ΟΜΑΔΑ Β

Το Αναθάρσιο Έγχωρο Προϊόν είναι η συνολική αξία σε χρηματικές μονάδες των τετιμωμένων αγαθών και υπηρεσιών που παράγονται σε μία οικονομία ένα συγκεκριμένο έτος.

Το Αναθάρσιο Έγχωρο Προϊόν είναι ένα μέγεθος που μας πληροφορεί για την οικονομική εμπειρία ενός χώρας.

Το πραγματικό κατά κεφαλήν Αναθάρσιο Έγχωρο Προϊόν μετρά το βιοτικό επίπεδο της χώρας. Όμως, παρά τη σταθερότητα και τη χρησιμότητά του, το Α.Ε.Π. παρουσιάζει αδυναμίες και αδυναμίες που οφείλονται σε ~~πολλές~~ ^{αδυναμίες} αιτίες.

Οι σταθερότερες είναι:

- a) Το Α.Ε.Π. δεν περιλαμβάνει την αξία της παραγωγής που αφορά στην ιδιοκατανάλωση, γιατί αυτή δεν γίνεται αντικείμενο αγοραπωλησίας: Για παράδειγμα, το φαγητό που μαγειρεύει μία νοικοκυρά στο σπίτι δεν διαφέρει καθόλου από αυτό ενός εστιατορίου. Και όμως, η προστιθέμενη αξία ως το φαγητό που γίνεται στο σπίτι δεν ~~συν~~ περιλαμβάνεται

στους υποδοχείς του Α.Ε.Π.

β) Το Α.Ε.Π. είναι ποσοτικό και όχι ποιοτικό δείκτης. Η βελτίωση της ποιότητας, όταν δεν εμπεριέχεται στην τιμή, δεν καταγράφεται στους υποδοχείς του Α.Ε.Π. Όμως, η ποιότητα είναι είδος σημαντικής παράγοντας με την ποσότητα. Πρέπει επίσης να αναφερθεί ότι η ποιότητα ζωής, που προέρχεται για παράδειγμα από την καθαρή ατμόσφαιρα, είναι ουσιώδης παράγοντας για την υγεία και την πιθανή διάρκεια της ζωής, δεν περιλαμβάνεται ωστόσο, δυστυχώς, στους υποδοχείς του Α.Ε.Π.

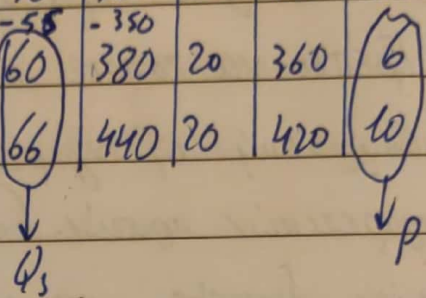
γ) Το Α.Ε.Π. αγνοεί τη σύνθεση και την κατανομή της παραγωγής. Το Α.Ε.Π. εμπεριέχει το μέγεθος της παραγωγής, όχι όμως και τη σύνθεσή της, δηλαδή το είδος των αγαθών και υπηρεσιών που παράγονται. Όμως, η ευημερία μιας οικονομίας σίγουρα επηρεάζεται, αν για παράδειγμα το ποσοστό παραγωγής που αντιπροσωπεύει πατέντιο αγαθά, μεταβληθεί εις βάρος της σχέσης με τα καταναλωτικά αγαθά. Ένας άλλος παράγοντας που επηρεάζει ~~σημαντικά~~ την οικονομική ευημερία των πολιτών, αλλά δεν εμπεριέχεται στο Α.Ε.Π., είναι η κατανομή της παραγωγής (εσοδήματα) στα μέλη μιας οικονομίας. Η κατανομή όμως αυτή, αν βελτιώνεται ή χειροτερεύει, επηρεάζει θετικά ή αρνητικά αντίστοιχα τη ζωή των πολιτών. Όσο πιο ισόπεδη είναι η κατανομή του προϊόντος, τόσο πιο υψηλά θεωρείται το βιοτικό επίπεδο μιας χώρας γιατί κερδαίνει το χάσμα ανάμεσα σε

πλούσιους και φτωχούς.

δ) Το Α.Ε.Π. δεν συμπεριλαμβάνει την αξία των αγαθών της παρασιμονομίας. Παρασιμονομία είναι το μέρος της οικονομικής δραστηριότητας που οι παλιότες αποκρύπτουν από το κράτος είτε για να αποφύγουν τη φορολόγηση της, είτε επειδή είναι παράνομη π.χ. λαθρεμπόριο, ναρκωτικά κ.λπ. Όλες αυτές οι οικονομικές δραστηριότητες δεν καταγράφονται στο Α.Ε.Π. Πρέπει να τονιστεί ότι οι ^{αυτές} αδυναμίες του Α.Ε.Π. κάνουν προβληματική τη σύγκριση του βιοτικού επιπέδου μεταξύ διαφορετικών κρατών. Για παράδειγμα, το μέγεθος της παρασιμονομίας διαφέρει από χώρα σε χώρα και άρα οι συγκρίσεις είναι προβληματικές.

ΟΜΑΔΑ Γ

Ποσότητα σταθερής συντελεστής	L	Q	TC	FC	VC	MC	AVC
10	0	0	20	20	0	-	-
10	1	4	80	20	60	15	15
10	2	10	140	20	120	10	12
10	3	20	200	20	180	6	9
10	4	33	260	20	240	4,6	7,2
10	5	50	320	20	300	3,5	6
10	6	60	380	20	360	6	6
10	7	66	440	20	420	10	6,3



$VC = W \cdot L$

$FC = \text{Ποσότητα σταθερής συντελεστής} \cdot \text{Αμοιβή σταθερής συντελεστής}$

Γ1) α) Βραχυχρόνια περίοδοι είναι το χρονικό διάστημα ~~μέτα~~ μετά στο οποίο η επιχείρηση δεν μπορεί να μεταβάλλει τη ποσότητα ενός ή περισσότερων από τους συντελεστές που χρησιμοποιεί. Επομένως, έσοδον η επιχείρηση, σύμφωνα με τον πίνακα, διαθέτει έναν σταθερό παραγωγικό συντελεστή, λειτουργεί στη βραχυχρόνια περίοδο.

β) Γνωρίζουμε ότι όταν $Q=0$: $TC=FC$. Επομένως $FC=20$ χρ. μον.

Επίσης $TC=FC+VC \Rightarrow VC=TC-FC$. Έτσι:

- $VC_0=0$, $VC_4=80-20=60$, $VC_{10}=140-20=120$, $VC_{20}=200-20=180$
- $VC_{33}=260-20=240$, $VC_{50}=320-20=300$, $VC_{60}=380-20=360$
- και $VC_{66}=440-20=420$

• Ισχύει ότι $VL = W \cdot L$ άρα για $L=1$ και $VL=60$:

$$60 = W \cdot 1 \Rightarrow \boxed{W = 60 \text{ χρ. μον.}}$$

Απόδειξη η απεικόνιση του μεταβολών συντελεστή είναι 60 χρηματικές μονάδες

• Επίσης ισχύει ότι: $FL = \text{Ποσό για σταθερού συντελεστή}$. Απαιτεί σταθερού

$FL=20$ και Ποσό για σταθερού συντελεστή = 10 άρα

$$20 = 10 \cdot \text{Απαιτεί σταθερού συντελεστή} \Rightarrow$$

$$\boxed{\text{Απαιτεί σταθερού συντελεστή} = 2 \text{ χρηματικές μονάδες}}$$

(2) • ~~MC~~ Το $TC = 350$ χρ. μον. βρίσκεται στο διόρθωμα παραγωγής

$$50-60 \text{ και } MC = \frac{\Delta TC}{\Delta Q} = \frac{TC_{60} - TC_{50}}{60 - 50} = \frac{380 - 320}{60 - 50} = \frac{60}{10} = 6$$

για $TC=350$

$$\text{Επιπλέον } MC = 6 \Rightarrow \frac{\Delta TC}{\Delta Q} = 6 \Rightarrow \frac{350 - 320}{Q - 50} = 6 \Rightarrow$$

$$6(Q - 50) = 30 \Rightarrow Q - 50 = 5 \Rightarrow \boxed{Q = 55 \text{ μον. προ.}}$$

Επιπλέον όταν $TC = 350$ χρηματικές μονάδες, η επιχείρηση παράγει 55 μονάδες προϊόντος

$$(3) \quad MC = \frac{\Delta VC}{\Delta Q} = \frac{VC_4 - VC_0}{4 - 0} = \frac{60}{4} = 15, \quad MC = \frac{VC_{10} - VC_4}{10 - 4} = \frac{60}{6} = 10$$

$$MC = \frac{VC_{20} - VC_{10}}{20 - 10} = \frac{60}{10} = 6, \quad MC = \frac{VC_{33} - VC_{20}}{33 - 20} = \frac{60}{13} = 4,6$$

$$MC = \frac{VC_{50} - VC_{33}}{50 - 33} = \frac{60}{17} = 3,5, \quad MC = 6 \text{ (από } \rho_2)$$

$$MC = \frac{VC_{66} - VC_{60}}{66 - 60} = \frac{60}{6} = 10$$

$$AVL = \frac{VC}{Q} \quad \text{Για: } AVL_4 = \frac{VL_4}{4} = \frac{60}{4} = 15, \quad AVL_{10} = \frac{VL_{10}}{10} = \frac{120}{10} = 12$$

$$AVL_{20} = \frac{VL_{20}}{20} = \frac{180}{20} = 9, \quad AVL_{33} = \frac{VL_{33}}{33} = \frac{246}{33} = 7,2$$

$$AVL_{50} = \frac{VL_{50}}{50} = \frac{306}{50} = 6, \quad AVL_{60} = \frac{VL_{60}}{60} = \frac{366}{60} = 6,1$$

$$AVL_{66} = \frac{VL_{66}}{66} = \frac{420}{66} = 6,3$$

Για να κατασκευάσουμε τον πίνακα προσφοράς, πρέπει το αρεθώμενο οριακό κόστος να είναι μεγαλύτερο του κόστους μεταβολής του κόστους. Έτσι, θέτουμε $P=MC$ και $Q=Q_s$, από τα δεδομένα του πίνακα παραγωγής προκύπτει

Πίνακας Προσφοράς Επιχειρήσεως Α

	P	Q _s
A	6	60
B	10	66

γ) α) Εφόσον το αγαθό προσφέρεται από 100 πανομοιότυπες επιχειρήσεις, η ατομική προσφερόμενη ποσότητα σε κάθε τιμή δίνεται από τη σχέση: $Q_{SM} = 100 \cdot Q_s$. Επομένως:

Αγοραίοι Πίνακας Προσφοράς

P	Q _{SM}
6	6000
10	6600

$$\epsilon_{S_{A \rightarrow B}} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q_A}}{\frac{\Delta P}{P_A}} = \frac{\frac{66-60}{60}}{\frac{10-6}{6}} = \frac{\frac{6}{60}}{\frac{4}{6}} = \frac{1}{10} = \frac{3}{20}$$

$\epsilon_{S_{A \rightarrow B}} = \frac{3}{20} < 1$, άρα η προσφορά είναι ανελαστική

Κενό είναι πως η ελαστικότητα προσφοράς σχεδόν, θα έχει την ίδια τιμή αν χρησιμοποιήσουμε τα στοιχεία του αγοραίου πίνακα προσφοράς!

ΟΜΑΔΑ Δ

$Q_D = a + bP$, $Q_S = \gamma + \delta P$

	P	Q _D	Q _S	Υ
A	4	400	400	10000
B	6	500	500	12000

Δ1) Κέρσον μεταξύ των αγρών Α και Β μεταβάλλεται η τιμή του αγαθού, με τους δωτούς προσδιορισμούς παράγοντες της προσφοράς σταθερού, και τα δύο αγρών βρίσκονται πάνω στην ίδια καμπύλη προσφοράς. Έτσι:

$$Q_S = \gamma + \delta P : \begin{aligned} 400 &= \gamma + 4\delta && \text{και} && 400 = \gamma + 200 \Rightarrow \gamma = 200 \\ - 500 &= \gamma + 6\delta \\ \hline -100 &= -2\delta \Rightarrow \delta = 50 \end{aligned}$$

Άρα $Q_S = 200 + 50P$

$$\Delta 2) \epsilon_{S_{A \rightarrow B}} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q_A}}{\frac{\Delta P}{P_A}} = \frac{\frac{500-400}{400}}{\frac{6-4}{4}} = \frac{\frac{100}{400}}{\frac{2}{4}} = \frac{1}{4} = \frac{2}{4} = \frac{1}{2} \approx 0.5$$

Δ3)

	P	Q _D	Y
A	4	400	10000
Γ	4	Q _Γ = 560	12000
B	6	500	12000

$$\left. \begin{array}{l} \text{A} \\ \text{A} \rightarrow \Gamma \end{array} \right\} \begin{array}{l} \Delta Y \\ \Delta Y \end{array} = 2$$

$$\frac{\Delta Q}{\Delta P} = 2 \Rightarrow \frac{Q_{\Gamma} - 400}{400} = 2 \Rightarrow \frac{12000 - 10000}{10000} = 2 \Rightarrow \frac{Q_{\Gamma} - 400}{400} = 2 \Rightarrow \frac{2000}{10000} = 2 \Rightarrow \frac{1}{5}$$

$$\frac{Q_{\Gamma} - 400}{400} = 2 \Rightarrow \frac{2000}{10000} = 2 \Rightarrow \frac{Q_{\Gamma} - 400}{400} = 2 \Rightarrow \frac{5(Q_{\Gamma} - 400)}{400} = 2 \Rightarrow \frac{5(Q_{\Gamma} - 400)}{400} = 800 \Rightarrow Q_{\Gamma} - 400 = 160 \Rightarrow Q_{\Gamma} = 560$$

$$5(Q_{\Gamma} - 400) = 800 \Rightarrow Q_{\Gamma} - 400 = 160 \Rightarrow Q_{\Gamma} = 560$$

Εφόσον μεταξύ των συσκευών Β και Γ μεταβάλλεται η τιμή των αγαθών, ενώ τα εισοδήματα και οι λοιποί προσδιοριστικοί παράγοντες της ζήτησης παραμένουν σταθεροί, τα συστήματα Β και Γ ανήκουν στην ίδια κατηγορία ζήτησης που αντιστοιχεί σε εισοδήματα 12000 €. Έτσι:

$$Q_D' = a' + b'P: 560 = a' + 4b' \quad \text{και} \quad 560 = a' - 120 \Rightarrow$$

$$- 500 = a' + 6b'$$

$$60 = -2b' \Rightarrow b' = -30$$

Άρα $Q_D' = 680 - 30P$

Δ4) Στο εισόδημα των 12000 € αντιστοιχεί τιμή ισορροπίας $P_D' = 6$ € και ποσότητα ισορροπίας $Q_D' = 500$ μονάδες προϊόντος. Συνεπώς η συνολική δαπάνη των καταναλωτών στο νέο επίπεδο ισορροπίας είναι: $\Sigma \Delta = P_D' \cdot Q_D' = 6 \cdot 500 \Rightarrow \Sigma \Delta = 3000$ €